

PROGETTO DI COMUNICAZIONE ASCOM PADOVA

I prodotti con i quali SiPeople può collaborare per supportare i clienti che hanno attivato un sito di E-commerce proposto dall'Ascom di Padova, possono essere i seguenti:

- 1) content management
- 2) content social network
- 3) attivazione adwords di google
- 4) seo nei motori di ricerca
- 5) invio news letter a contatti interni ed esterni

Per quanto concerne il primo punto, si riferisce all'opportunità di gestire il sito del cliente da parte di SiPeople.

Non è desueto che i progetti di e-commerce falliscano proprio perchè il cliente, poco pratico all'utilizzo del BE del sito, non aggiorni le pagine web. Questo succede per mancanza di tempo e spesso per mancanza di competenza nell'organizzare al meglio i contenuti nel web.

SiPeople si propone come soluzione a questo problema, andando a gestire i contenuti del cliente.

Un discorso simile per il punto 2. Oggi i social (principalmente FB, Twitter, Pinterest) possono essere una buona leva per intercettare nuovi clienti o fidelizzare quelli acquisiti. Spesso però l'azienda non ha il tempo e/o la competenza per gestirle con l'attenzione che merita.

SiPeople si interpone tra l'imprenditore e il fruitore dei social.

Il punto 3 si riferisce al servizio di Visibilità artificiale (chiamata comunemente PPC)

Il nostro compito è quello di creare e monitorare il box del cliente nella colonna apposito su google, segnalando quando è il caso di effettuare una nuova ricarica a Google e/o valutando il ritorno del fatturato sull'investimento in PPC.

Il punto 4 è invece la visibilità naturale nei motori di ricerca, questo servizio merita uno spazio a parte, in quanto difficilmente è possibile poterlo catalogare in un prezzo standard.

Il costo del servizio dipende moltissimo dal tipo di parole chiave richiesto e dalla zona geografica interessata al processo di visibilità.

Il punto 5 è l'invio di newsletter a nome dell'azienda agli indirizzi e-mail dei clienti già acquisiti (quindi al suo storico contatti) o verso potenziali nuovi clienti (in questo caso si analizza il target desiderato e si acquistano DB mirati).

Costo Pacchetti Servizi*:

gestione del punto 1: 100 euro al mese

gestione del punto 2: 50 euro al mese

gestione dei punti 1 e 2: 130 euro al mese

gestione dei punti 1, 2 e 3: primo mese 250 euro (comprensivi nell'una a tantum di creazione box per PPC), i successivi mesi 150 euro al mese

gestione del punto 5: 100 euro al mese

Per quanto concerne il punto 4 non siamo in grado di stilare un preventivo standard, le variabili che determinano il prezzo sono troppo influenti in questo servizio. Si rischierebbe di dare cifre del tutto fuorvianti.

*** i prezzi si intendono iva esclusa**

PS: i prezzi sono indicati basato sul nostro storico. Posso subire delle variazioni che vengono valutate caso per caso in base al singolo progetto da gestire.